

Specjalista ds. sprzedaży eksportowej B2B z językiem niemieckim

TEMARED jest producentem wielofunkcyjnych przyczep bagażowych oraz przyczep specjalistycznych do przewozu samochodów, pojazdów budowlanych, motocykli, quadów oraz łodzi. Firma produkuje ponad 50 000 przyczep rocznie, które sprzedawane są w ponad 250 punktach w 47 krajach. W 2019 roku firma po raz drugi otrzymała nagrodę Diament Forbes dla najdynamiczniej rozwijających się polskich firm. TEMARED należy do grona największych pracodawców w województwie lubelskim zatrudniając ponad 500 wykwalifikowanych specjalistów.

Miejsce pracy: Świdnik

Zakres obowiązków:

- prezentacja oferty przyczep i akcesoriów zainteresowanym klientom eksportowym
- kompleksowa obsługa zamówień od klientów używających języka niemieckiego
- sporządzanie sprawozdań z prowadzonych działań
- przygotowywanie dokumentów sprzedażowych

Wymagania:

- płynna znajomość języka niemieckiego
- obsługa komputera oraz pakietu MS Office
- komunikatywność i łatwość nawiązywania kontaktów
- chęć do pracy z klientami zagranicznymi

Dodatkowymi atutami będą:

- znajomość drugiego języka obcego
- znajomość branży motoryzacyjnej
- znajomość branży motoryzacyjnej

Oferujemy:

- sprzęt do użytku służbowego: telefon i komputer
- ciekawą, pełną wyzwań pracę w stabilnej i prężnie rozwijającej się firmie odnoszącej sukcesy na wielu rynkach zagranicznych

- pełne wsparcie merytoryczne i techniczne
- praca w zespole, który stawia sobie ambitne cele oraz dla którego ważna jest dobra atmosfera
- atrakcyjne wynagrodzenie (podstawa + premia za wyniki)
- szansa na awans i rozwój zawodowy w strukturach naszej firmy
- dofinansowanie do benefitów socjalnych (karta multisport, prywatna opieka medyczna)

Prosimy o przesłanie CV na adres praca@temared.com.

Więcej informacji pod numerem 694 692 091.